

附件 1:

## 空地数智集团所属企业社会化招聘岗位一览表

序号	公司	招聘岗位	数量	岗位职责	任职要求
1	南京智慧飞行服务有限责任公司	市场拓展部部长	1	根据公司经营发展战略和目标，负责市场开拓和项目管理工作。	1.年龄 40 周岁以下； 2.市场相关专业（或与低空、智能网联专业相关的复合学科背景）本科及以上学历； 3.具有 3 年及以上相关工作经验； <b>4.持有测绘专业中级职称；</b> 5.熟悉低空领域政务飞行、巡查巡检、城市治理、低空物流等市场动态、行业趋势；具备较强的商务沟通能力、团队协作能力，具有服务需求梳理、服务方案编制能力；具备较强的市场战略规划、市场分析能力、品牌建设与管理能力及营销策划与执行能力。

2	南京智慧飞行服务有限责任公司	技术研发部 技术管理岗	1	<p>根据公司市场开拓、项目管理需要，负责公司技术方案、市场需求解决方案的全过程管理工作。</p>	<p>1.年龄 35 周岁以下；</p> <p>2.交通运输、测绘工程等相关专业本科及以上学历；</p> <p>3.具有 3 年及以上测绘、地理信息或无人机应用行业相关工作经验，特别优秀的可适当放宽；</p> <p><b>4.持有测绘专业中级职称；</b></p> <p>5.熟悉低空领域行业发展动态，了解政务飞行、巡查巡检、城市治理、无人机测绘等技术原理与应用；具备扎实的技术方案编制能力和良好的文字功底。</p>
3	南京智慧飞行服务有限责任公司	市场拓展部 商务拓展岗	1	<p>1.对接政务单位与商业客户，收集无人物流运输服务需求；</p> <p>2.参与项目招投标、商业客户商务洽谈，负责无人物流市场调研、规划及解决方案设计；</p> <p>3.分析客户潜在需求初步信息，配合项目经理跟进续约；</p> <p>4.每月跟踪竞品动态，输出市场分析片段。</p>	<p>1.年龄 35 周岁以下；</p> <p>2.公共管理、市场营销等相关专业本科及以上学历；</p> <p>3.具有 2 年以上商业客户拓展经验，熟悉项目招投标流程、商业客户商务洽谈技巧，有无人物流领域服务或相关行业拓展经验者优先；</p> <p>4.具备良好的市场敏感度，能准确捕捉客户需求，熟练掌握产品推广技巧，可独立向客户推介标准化服务包及新技术产品；</p> <p>5.具备良好的沟通表达与谈判能力，能适应频繁外出对接客户的工作节奏；</p> <p>6.具备良好的客户关系维护意识，责任心强，有团队协作精神，能配合项目端完成客户需求跟进与续约推动工作。</p>

4	南京低空飞行服务管理有限公司	低空运行指挥中心 通航管理岗 (一线员工)	1	1.统筹规划通航计划，预先下达调配建议； 2.沟通协调当日通航动态。	1.年龄 40 岁周岁以下； 2.大专及以上学历，通用航空航务技术、航空管理、交通运输（航空方向）等相关专业优先； 3.熟悉通航管理工作； 4.能够积极有效应对同行飞行服务的实时性交流和及时性反馈； 5.了解通航飞行间隔规定、航空器性能和飞行方法相关知识；具有军航空域管理、通航调度、飞行保障等相关工作经验者优先； 6.抗压能力强，能接受并适应长期倒班、夜班的工作。
---	----------------	-----------------------------	---	---------------------------------------	--