附件

海陵区国有招商公司选聘岗位简介表

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **岗位序号** | **选聘单位** | **选聘岗位** | | | **选聘条件** | | | | **薪酬待遇** |
| **岗位名称** | **岗位职责** | **选聘人数** | **年龄要求** | **专业要求** | **学历要求** | **任职要求** |
| 1 | 海发集团招商公司 | 招商经理 | 1.结合区域产业聚集情况，进行针对性产业分析及政策收集，挖掘招商项目资源，建立、维护招商项目信息库； 2.开拓招商渠道，储备并维护招商资源，跟进目标客户，完成公司招商计划及后期服务；  3.负责招商谈判及项目跟踪，包括企业接洽、谈判、制定综合落地方案、合同签订、企业关系维护等工作； 4.参与公司宣传策划、宣传资料编制等推介工作及相关招商活动的组织协调工作； 5.完成公司交办的其他工作。 | 1 | 40周岁及以下 （1985 年 1 月 1 日以后出生） | 专业不限 | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具有2年及以上产业招商、科技招商、基金招引、园区管理、市场营销等相关工作经历； 2.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉现代服务业，包括生产性服务业、生活性服务业、新能源、汽车零部件、智能家居、智慧家电、新材料、新一代信息技术产业者优先；  3.热爱招商工作、性格开朗、吃苦耐劳、责任心强，有出色的组织协调、人际交往、团队合作和语言表达能力，熟悉运用各类办公软件，能适应经常性出差； 4.熟知招商工作流程，具备独立执行招商计划、挖掘产业项目、完成招商指标，进行招商项目的渠道开发、资源拓展工作，完成产业研究、市场分析的专业能力。 | 基础年薪10-12万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 2 | 招商专员 | 1.积极发掘市场机会，深入了解客户需求，协调内外资源完成各项招商任务； 2.负责研究、分析国内外相关行业信息与资料，撰写产业分析报告； 3.负责执行招商方案和招商计划，开展市场调研，组织招商活动，协调处理客户关系； 4.完成公司交办的其他工作。 | 2 | 35周岁及以下 （1990年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉现代服务业，包括生产性服务业、生活性服务业、新能源、汽车零部件、智能家居、智慧家电、新材料、新一代信息技术产业者优先； 2.思路清晰，善于沟通，表达能力强，逻辑性强，能适应经常性出差； 3.具有良好的文字表达能力、语言组织能力、策划能力、项目统筹能力。 | 基础年薪8-10万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 3 | 海融集团招商公司 | 招商经理 | 1.负责驻点招商、项目信息收集、项目招商谈判、企业落地服务等全过程管理； 2.负责研究、分析国内外智能制造和多式联运行业信息与资料，撰写产业分析报告；  3.负责梳理国家及地方性的重大经济政策、产业政策； 4.制定相关产业招商政策。 | 1 | 40周岁及以下 （1985 年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具有2年及以上产业招商、科技招商、基金招引、园区管理、市场营销等相关工作经历； 2.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉智慧冷链物流、铁路物流、港口物流、多式联运、汽车零部件、汽车传动、摩托车零部件、汽车动力系统、节能环保装备制造、机械装备制造产业者优先； 3.具备较强的沟通能力、商务谈判能力、组织协调能力和团队合作能力，熟悉运用各类办公软件，能适应经常性出差。 | 基础年薪10-12万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 4 | 招商专员 | 1.负责长期驻外驻点招商、项目信息收集、项目招商谈判、企业落地服务等全过程管理，具体岗位服从海越招商公司统一安排；  2.负责研究、分析国内外智能制造和多式联运行业信息与资料，撰写产业分析报告；  3.负责梳理国家及地方性的重大经济政策、产业政策，  4.协助上级制定相关产业招商政策。 | 2 | 35周岁及以下 （1990年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉智慧冷链物流、铁路物流、港口物流、多式联运、汽车零部件、汽车传动、摩托车零部件、汽车动力系统、节能环保装备制造、机械装备制造产业者优先； 2.具备较强的沟通能力、商务谈判能力、组织协调能力和团队合作能力，熟悉运用各类办公软件，能适应经常性出差。 | 基础年薪8-10万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 5 | 东城集团招商公司 | 招商经理 | 1.负责产业项目研判、SWOT分析、项目立项全过程； 2.负责研究、分析国内外相关行业信息与资料，撰写产业分析报告； 3.负责定期从金融机构等收集项目信息，扩充招商信息渠道； 4.负责执行集团下达的招商年度经营目标，协助制定月、季、年工作计划和经营分析报告。 | 1 | 40周岁及以下 （1985 年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具有2年及以上产业招商、科技招商、基金从业、园区管理、市场营销等相关工作经历； 2.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉新能源、新材料、高端装备制造、汽车及两轮车零部件、智慧家电及零部件、低空经济及数字经济等方面产业者优先； 3.熟知招商工作流程，具备独立执行招商计划、挖掘产业项目、完成招商指标，进行招商项目的渠道开发、资源拓展工作，完成产业研究、市场分析的专业能力；  4.能适应经常性出差。 | 基础年薪10-12万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 6 | 招商专员 | 1.结合区域产业聚集情况，进行针对性产业分析及政策收集，挖掘招商项目资源，建立、维护招商项目信息库； 2.负责相关招商活动、会议的策划、布置、执行等工作； 3.参与公司宣传策划、宣传资料编制等推介工作及相关招商活动的组织协调工作； 4.完成领导交办的其他工作。 | 1 | 35周岁及以下 （1990年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉新能源、新材料、高端装备制造、汽车及两轮车零部件、智慧家电及零部件、低空经济及数字经济等方面产业者优先；  2.思路清晰，善于沟通，表达能力强，逻辑性强，能适应经常性出差。 | 基础年薪8-10万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 7 | 海能集团招商公司 | 招商经理 | 1.负责项目信息收集、项目招商谈判、企业落地服务等全过程管理； 2.负责研究、分析国内外相关行业信息与资料，撰写产业分析报告；  3.负责执行集团下达的招商年度经营目标，协助制定月、季、年工作计划和经营分析报告； 4.负责策划和执行各类招商活动； 5.负责在管基金的投后管理等相关工作。 | 1 | 40周岁及以下 （1985 年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具有2年及以上产业招商、科技招商、基金招引、园区管理、市场营销等相关工作经历； 2.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉新能源（光伏、动力与储能电池、氢能装备）、智能家居、新能源车辆（汽车、两轮电动车）、高端装备等方面产业者优先； 3.责任心强，有出色的组织协调、人际交往、团队合作和语言表达能力，熟知招商工作流程，具备独立执行招商计划、挖掘产业项目、完成招商指标，进行招商项目的渠道开发、资源拓展工作，完成产业研究、市场分析的专业能力；  4.能适应经常性出差。 | 基础年薪10-12万，绩效工资按招商实绩考核发放 |
| 8 | 招商专员 | 1.积极发掘市场机会，深入了解客户需求，协调内外资源完成各项招商任务； 2.负责研究、分析国内外相关行业信息与资料，撰写产业分析报告； 3.负责执行招商方案和招商计划，开展市场调研，组织招商活动，协调处理客户关系； 4.完成公司交办的其他工作。 | 2 | 35周岁及以下 （1990年 1 月 1 日以后出生） | 本科及以上并取得相应学位 | 1.具备创造性思维和较强的产业分析判断能力，熟悉新能源（光伏、动力与储能电池、氢能装备）、智能家居、新能源车辆（汽车、两轮电动车）、高端装备等方面产业者优先； 2.思路清晰，善于沟通，表达能力强，逻辑性强，能适应经常性出差。 | 基础年薪8-10万，绩效工资按招商实绩考核发放 |