|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 附件  河南某省属国企子公司公开招聘岗位一览表 | | | | | | | | |
| 序号 | 招聘 岗位 | 招聘  方式 | 招聘 人数 | 学历 | 专业 | 任职要求 | 岗位职责 | 薪资范围（万元） |
| 1 | 行业研究  专员 | 社会  招聘 | 1 | 本科及以上 | 经济学、金融学、管理学、统计学、市场营销、新闻传播相关专业类 | 1.年龄35岁以下（含35岁），具有3年以上相应岗位工作经验；  2.本科及以上学历，具有经济学、金融学、管理学、统计学、市场营销和新闻传播相关专业类知识背景；  3.文字功底扎实，能够独立撰写高质量各类公文及对外材料，具备较强的逻辑思维能力和一定的数据分析能力，熟悉市场调研、行情分析的基本方法，能够较为熟练地撰写行业和行情分析报告；  4.熟悉期货市场，了解期货市场的基本规则。具备期货行业研究、市场分析或相关工作经验者优先；  5.具备较强的ppt制作能力，会使用ps等设计工具者优先；  6.责任心强，工作细致，敬业廉洁。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.负责各类文字材料写作；  2.承担公司信息对外发布和公众号管理工作；  3.参与公司各类会议，承担会议记录、会议纪要、会议简报等的撰写工作。参与公司业务研讨，协助经营和营销人员将研讨成果转化为通俗易懂的文案；  4.负责公司对外材料的审核工作；  5.协助日常人事相关工作。 | 年薪11-15  （优秀者薪酬面议） |
| 2 | 大宗农产品  交易员 | 社会  招聘 | 1 | 研究生及以上学历 | 金融、财务和经济类相关专业 | 1.年龄35岁以下（含35岁），具有3年以上相应岗位工作经验；  2.研究生及以上学历，具有金融、财务和经济类相关专业类知识背景；  3.具有3年以上大宗农产品期现结合贸易经验;  4.具有期货、现货、证券等知识的培训经历；  5.具有有良好的文字功底与数据分析能力;  6.具有良好的判断和沟通能力，能够与团队成员有效沟通。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.根据公司经营需要，合规开展大宗农产品期现结合贸易；  2.持续关注目标品种，开展产业与行业研究，撰写研究分析报告；  3.负责收集相关品种市场信息，建立和更新品种数据库；  4.上级要求的其他工作。 | 年薪12-18  （优秀者薪酬面议） |
| 3 | 交易风控  专员 | 社会  招聘 | 1 | 本科及以上 | 金融、财务和经济类相关专业 | 1年龄40岁以下（含40岁），具有5年以上大宗商品期货、期权、基差及其他金融衍生品风控管理工作经验；  2.本科及以上学历，具有金融、财务和经济类相关专业类知识背景，具有期货从业资格证；  3.具有2年以上大宗商品期货交易经验;熟悉大宗商品现货交易市场规则及风控管理流程，熟练掌握行情分析理论与工具，有较强的行情分析能力；  4.对市场风险、信用风险、操作风险等有深入理解，能够快速识别和评估风险；  5.具备良好的判断力和决策能力，能够在高压环境下及时做出风控决策；  6.优秀的沟通协调能力，能够与各部门高效协作，有良好的文字功底与数据分析能力；  7.有期货风险子公司或经纪公司岗位工作经历者优先。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.执行公司风险管理制度，确保经营事项合规开展；负责盯市工作，识别客户的异常交易行为，根据公司相关要求进行处理；  2.持续研究公司经营数据，建立并完善风险识别模型，优化风险评估及预警策略，提出风险控制体系改进建议；  3.根据数据分析结果，评估潜在风险，及时发布风险预警；  4.结合市场情况和公司政策，制定并优化风险控制策略和操作流程;  5.定期整理业务数据，编写风险评估报告，为管理层提供决策支持；  6.协助技术团队优化风控系统，提升风险识别的准确性和效率；  7.与运营、技术、法务等部门紧密合作，共享风险信息，协同解决风险相关问题。为公司业务决策提供专业的风险分析和建议，助力公司稳健运营。 | 年薪12-28  （优秀者薪酬面议） |
| 4 | 客户服务  专员 | 社会  招聘 | 2 | 本科及以上 | 金融、财务和经济类相关专业 | 1.年龄35岁以下（含35岁），具有3年以上相应岗位工作经验；  2.本科及以上学历，具有金融、财务和经济类相关专业类知识背景；  3.具有期货、现货、证券、银行等培训经历；  4.具有良好的沟通能力，打字速度较快，熟练操作办公软件;  5.具备良好的团队合作精神和服务意识，有较强抗压能力；  6.性格外向，亲和力强，具有较强的语言表达能力；  7.有良好的职业操守，做事细心耐心，责任心强;  8.工作地点在开封杞县。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.负责平台400电话咨询及电话回访工作；  2.负责客服群相关问题的解答和处理，处理各类纠纷；  3.收集客户问题，建立客户问答数据库；妥善运用累积数据，配合市场渠道团队完成市场调查和需求分析等工作；  4.负责平台用户资质的审核工作；  5.其他日常工作安排事项。 | 年薪8-11  （优秀者薪酬面议） |
| 5 | 信息技术  专员 | 社会  招聘 | 1 | 本科及以上 | 计算机应用或软件类相关专业 | 1.年龄35岁以下（含35岁），具有3年以上相应岗位工作经验；  2.本科及以上学历，具有计算机科学或软件工程相关专业知识背景；  3.具有3年以上系统分析、架构设计或软件开发相关工作经验；  4.熟悉主流开发语言（如Java、Python等）和数据库技术（如MySQL）；  5.具备扎实的系统架构设计能力，熟悉微服务、分布式架构等技术；  6.具备良好的需求分析能力，能够将业务需求转化为技术方案；  7.具备较强的沟通协调能力，能够与业务部门、开发团队高效协作；  8.熟悉项目管理流程，具备独立推动项目落地的能力；  9.有金融、电商或互联网行业经验者优先。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.负责公司业务系统的需求调研、分析与文档编写，确保需求清晰、可执行；  2.根据业务需求，设计系统架构和技术方案，确保系统的可扩展性、稳定性和安全性；  3.与开发团队紧密协作，推动系统设计方案的落地实施，确保项目按时交付；  4.负责与技术开发方的沟通与协调，解决开发过程中的技术问题，确保开发质量；  5.参与系统测试、部署及上线工作，确保系统功能符合业务需求；  6.持续优化现有系统架构，提升系统性能和用户体验；  7.编写相关技术文档，包括系统设计说明书、接口文档等；  8.跟踪行业技术发展趋势，引入新技术和工具，提升公司技术能力。 | 年薪12-20  （优秀者薪酬面议） |
| 6 | 法务专员 | 社会  招聘 | 1 | 研究生及以上 | 法律专业 | 1.年龄35岁以下（含35岁），有3年以上相应岗位工作的经验；  2.研究生及以上学历，具有法律专业知识背景；  3.具有律师资格者优先；  4.熟悉民法典、公司法、劳动合同法等法律法规及政策，可以独立处理诉讼案件;  5.有处理经济纠纷、劳动关系纠纷等相关经验;  6.文笔流畅，语言表达能力强，具备良好的沟通能力和谈判技巧，诚信正直。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1.负责起草、审核、规范各类合同文本;  2.负责公司所有合同的签订、分发、收回、台帐登记、更新、跟进、报告工作等;  3.负责公司所有合同的对方领取及我方留存合同的档案管理，包括分类、归档存放、按权限提供查询等;  4.参与公司有关重大决议、规章及其他重要法律文件的合法性审查；  5.负责检查监督合同履行情况，协调解决合同履行中出现的法律问题，尽量避免合同纠纷产生;  6.负责解答、协助咨询公司及各部门法律事务;  7.公司及部门内部其他相关法律事务;  8.负责代表公司参与法律事务的协商、调解、诉讼与仲裁活动，解决公司有关经济往来中的法律事务。 | 年薪12-16  （优秀者薪酬面议） |
| 7 | 交易管理员 | 社会  招聘 | 1 | 本科及以上 | 金融、经济、统计类相关专业 | 1.年龄40岁以下（含40岁），具有3年以上大宗商品期货、期权、基差及其他衍生品交易业务管理工作经验；  2.本科及以上学历，具有金融、证券、经济类相关专业类知识背景；具有期货从业资格证；  3.有期货风险子公司或经纪公司岗位工作经历者优先；  4.有良好的文字功底与数据分析能力，熟练使用数据分析工具（如Excel、Python、R等）和研究方法。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1. 负责大宗农产品贸易规则、制度的制定、修改、汇编工作，并监督执行；  2.负责公司大宗农产品贸易需求分析，依据业务需要提出完善方案；  3.根据市场行情和走势，及时公告提示贸易风险，保障公司权益；  4.负责业务品种及产品设计、组织贸易工作；  5负责公司贸易系统日常监控，及时处理故障，收集用户反馈，协同优化系统功能，精准设置与调整贸易参数；  6.持续监控客户贸易行为，确保合规，对违规行为及时处理并上报，协助开展合规培训与宣传；  7.定期分析贸易数据，生成报表与报告，为公司决策提供支持。 | 年薪12-28  （优秀者薪酬面议） |
| 8 | 市场销售  专员 | 社会招聘 | 1 | 本科及以上 | 市场营销、金融、经济类等相关专业 | 1.年龄45岁以下（含45岁），具有3年以上大宗商品市场销售工作经验，熟悉业务流程及市场特性；  2.本科及以上学历，具有市场营销、金融、经济类等相关专业知识背景；  3.沟通协调能力强，能够高效对接内部团队及外部客户；  4.服务意识强，能够挖掘客户深层需求，优化服务水平；  5.工作地点开封杞县、郑州，能够接受出差。  特别优秀者，可适当放宽条件。 | 1. 负责大宗农产品客户开发； 2. 负责产品推广与销售； 3. 为客户提供服务支持，解决客户需求，进行产品优化与服务升级； 4. 维护客户合作关系，定期回访客户并进行满意度调查； 5. 与市场销售相关的其他工作。 | 年薪12-14  （优秀者薪酬面议） |